



KOMM ZU UNS

JOIN

OUR TEAM



und gestalte die Erfolgsgeschichte unserer Unternehmensgruppe als Key Account Manger (m/w/d) mit.

DEINE MISSION

Du übernimmst die **Verantwortung für unsere wichtigsten Kundenbeziehungen** und baust diese strategisch weiter aus. Deine Aufgabe ist es, neue Projekte und Kunden zu gewinnen - von der ersten Idee bis zum finalen Vertragsabschluss. Dabei planst du Budgets und Strategien mit, führst Vertragsverhandlungen und behältst den Markt und den Wettbewerb immer im Blick. Du bist das Herzstück unserer Kundenprojekte und begleitest sie von Anfang bis Ende.

DEIN BACKGROUND

Du bringst eine abgeschlossene **technische oder technisch-wirtschaftliche Ausbildung** (HTL, FH, TU) mit und hast bereits **mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb** von erklärungsbedürftigen technischen Produkten im Automotive-Sektor. Verhandlungssicheres Englisch ist für dich selbstverständlich. Du bist ehrgeizig, kommunikationsstark und gibst nicht auf, bis du deine Ziele erreicht hast. Globale Reisen siehst du als Chance, nicht als Last.

DAS BESONDERE AN UNS

Wir bieten dir eine Position mit **spannenden Aufgaben** und echten **Entwicklungsmöglichkeiten**. Du arbeitest **eigenverantwortlich** und hast die Chance, dich durch gezielte Weiterbildungen stetig zu verbessern. Bei uns findest du nicht nur zahlreiche Sozialleistungen, sondern auch ein familiäres Arbeitsumfeld, in dem der Zusammenhalt zählt. Dein **Gehaltspaket ist überdurchschnittlich attraktiv** (und liegt deutlich über dem Kollektivvertrag der metalltechnischen Industrie (ab 105.000 Jahresbrutto).

DEIN KONTAKT:

Wolfgang Krenn, w.krenn@we-form.eu, +43 676 8801 7794

WE FRAME **BY** WE FORM

WE FORM